

2024 年 4 月 30 日 | 新聞稿

livi 理慧銀行 2023 年盈利能力提升 專注滿足客戶需求 推動科技金融發展

- 2023 年，livi 專注於開發和擴展盈利性產品和服務，拓展業務生態系統，擴大合作夥伴網絡，以創新科技和全新體驗滿足客戶各種金融服務需求。
- 2023 年 3 月推出 **livi Business** 商業銀行服務，通過提供創新金融解決方案和提倡普惠金融，協助中小企建立業務並推動增長。
- 截至 2023 年 12 月底，客戶存款達 22 億港元。客戶貸款餘額較上年末增加 21% 至 16 億港元。
- 拓展中小企貸款和融資服務，推出產品包括發票融資、商業分期貸款、特許經營融資方案，亦參與「中小企融資擔保計劃」，並提供該計劃下的「八成信貸擔保產品」和「九成信貸擔保產品」。

livi bank 理慧銀行 2023 年圍繞中小企業業務推出一系列創新產品和服務，盈利能力進一步提升。期內總營業收入錄得 1.25 億港元，增幅逾七倍。期內虧損收窄 22% 至 5.6 億港元。

livi 行政總裁孫大威表示：「中小企業業務是 **livi** 的重要增長動力，踏入開展業務的第四年，我們將加快中小企業業務發展，繼續提升和拓展貸款服務，以創新產品和服務為推動香港普及金融和促進經濟增長作出積極貢獻。」

截至 2023 年底，**livi** 擁有約 300,000 名個人客戶。另外，自 2023 年 3 月推出以來，**livi Business** 已吸納超過 2,800 家中小企客戶，已審批貸款逾 5.6 億。

livi 提供的其他商業銀行產品，包括發票融資、商業分期貸款、特許經營融資方案，以及政府「中小企融資擔保計劃」下的「八成信貸擔保產品」和「九成信貸擔保產品」等多種商業貸款服務，以滿足不同客戶的融資需求。同時，**livi** 亦繼續拓展業務生態系統，擴大合作夥伴網絡，例如合資格的中小企客戶，可以在 **KPay** 等商業管理平台上直接申請 **livi Business** 分期貸款，便利更多中小企及支持其業務發展。

2023 年香港與內地訪客往來復常，**livi** 不但以創新科技為內地訪港客戶提升開戶體驗，**livi QR Payment** 亦讓客戶可以在內地及其他熱門旅遊目的地消費時使用二維碼付款。

孫大威補充：「作為一家虛擬銀行，livi 全力支持香港金融科技行業的發展，團隊將繼續不斷創新，提升整體客戶體驗，讓更多客戶可以受惠於普及金融。同時我們善用本身的專長和優勢，積極開拓金融科技輸出以創造新的增長點。」

如欲瀏覽及下載最新 2023 年報，請到訪 livi 網站的[財務報告](#)頁面。

備註：

受相關條款及細則所約束。有關詳情，請參閱我們的網站 www.livibank.com 和 **livi 手機應用程式** 之條款。

提示：借定唔借，還得到先好借！

- 完 -

關於 livi bank www.livibank.com

自 2020 年，livi 以促進金融科技發展、推廣普及金融並為客戶提供更完善體驗為目標，為香港帶來嶄新及與別不同的銀行體驗。livi 以創新思維，讓客戶能在日常生活中隨時隨地享有既安全又靈活的銀行服務，並運用生態圈的夥伴優勢以提升客戶體驗。livi 心繫客戶，致力了解和滿足客戶的需求，成為他們值得信賴的夥伴，此理念深植於我們的業務之中。

livi 得到其股東中銀香港（控股）、怡和集團和京東科技的支持，為 livi 帶來財務實力、市場推廣網絡和科技優勢。

livi 於年度內繼續受業界廣泛認同並屢獲殊榮，包括獲香港中小型企業總商會頒發「2023 中小企最佳拍檔獎」，以及在明報舉辦的「卓越財經大獎 2023」中獲得「虛擬銀行：卓越中小企服務大獎」等。

傳媒查詢：

livi bank 企業傳訊

media@livibank.com

+852 3893 3392